

Социальная стратификация и мобильность

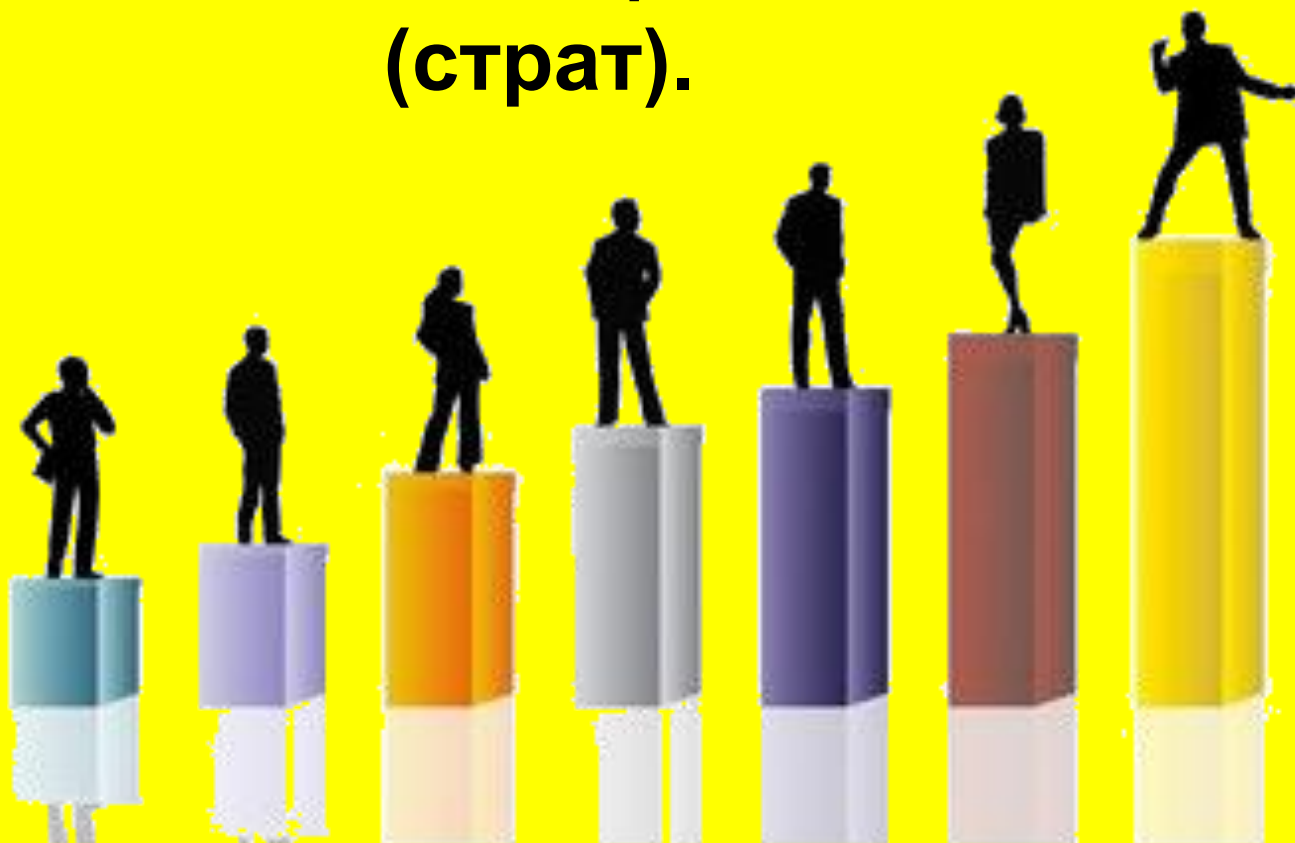
- **Стратифика́ция** от лат. «расслаивание».
- Термин «стратификация» пришел из геологии, где он обозначает расположение пластов Земли по вертикали.



- Термин "социальная стратификация" ввел в научный оборот русско-американский социолог, выдающийся ученый XX века Питирим Сорокин (1889-1968).

- **Социальная
стратификация - это
деление общества на
социальные слои
(страты),
выстроенное по
вертикали.**

Социальная стратификация -
- это система социального неравенства,
состоящая из иерархически
расположенных социальных слоев
(страт).



Страта

(от лат. stratum - пласт, слой) –
социальный слой людей, имеющих
сходные социальные показатели.





Теория социальной стратификации
Марксистскому учению о
классах как основе
социальной структуры
общества в немарксистской
западной социологии
противостоит теория
социальной стратификации.

**Неравенство – это
критерий, при
помощи которого мы
можем разместить
одни группы выше
или ниже других.**

Основные критерии стратификации:

- 1. размер доходов,**
- 2. уровень образования.**
- 3. доступ к власти,**
- 4. престиж профессий.**

Современная теория социальной стратификация включает в себя 4 измерения:

- **Доход** (измеряется в денежных единицах)
- **Образование** (измеряется числом лет обучения)
- **Власть** (измеряется числом человек, на которые распространяются решения индивида)
- **Престиж** – уважение, которым пользуется в общественном мнении род занятий индивида.

Доход

- Доходом называют сумму денег, полученную в виде зарплаты, пенсий, пособий, алиментов, гонораров, отчислений от прибыли за определенный период времени.
- *Доход* измеряется в рублях или долларах, которые получает отдельный индивид (индивидуальный доход) или семья (семейный доход) в течении определенного периода времени, скажем, одного месяца или года.
- У среднего и низшего классов главным источником существования выступает доход.

Богатство

- Доходы чаще всего тратятся на поддержание жизни, но если они очень высоки, то накапливаются и превращаются в богатство.
- **Богатство** - накопленные доходы, т.е. количество наличных или овеществленных денег.
- Обычно богатство передается по наследству.
- Богатые могут работать и не работать. Главное достояние высшего класса - не доход, а накопленное имущество.

**Богатства и доходы
распределяются
неравномерно.**

**Социологи интерпретируют
экономическое неравенство
как показатель того, что
разные группы населения
имеют неравные жизненные
шансы.**

Власть

- **Власть измеряется количеством человек, на которых распространяется принимаемое вами решение.**
- **Суть власти — в способности навязывать свою волю вопреки желанию других людей.**
- **В сложном обществе власть охраняется законами и традицией, окружена привилегиями и широким доступом к разным социальным благам, позволяет принимать жизненно важные для общества решения, в том числе законы, как правило, выгодные высшему классу.**

Власть

- **Во всех обществах люди, обладающие тем или иным видом власти — политической, экономической или религиозной,— составляют элиту.**
- **Она определяет внутреннюю и внешнюю политику государства, направляя ее в выгодное для себя русло, чего лишены другие классы.**

Престиж

- Престиж — уважение, каким в общественном мнении пользуются та или иная профессия, должность, род занятий.
- Все профессии, занятия и должности, существующие в данном обществе, можно расположить сверху вниз на лестнице профессионального престижа.
- Как правило, профессиональный престиж определяется нами интуитивно, приблизительно.

Доход, власть, престиж и образование определяют социально-экономический статус, т. е. положение и место человека в обществе. В таком случае статус выступает обобщающим показателем стратификации.

Статус – место человека в обществе



Предписываемый статус – это статус, в котором человек рожден или который назначается ему по прошествии лет.

Достигаемый статус - это статус, который человек получает благодаря собственным усилиям, желаниям, свободному выбору либо благодаря удаче везению.

Социальная роль – модель поведения, ориентированная на данный статус.

Социальные нормы - предписанные правила поведения.



- 1. Закрытое общество,** в котором переход из одной страты в другую практически запрещен. К таким системам относят рабство, кастовый и сословный строй.
- 2. Открытое общество,** где допускаются свободные переходы людей вниз и вверх по социальной лестнице. К такой системе относят классы (капиталистическое общество).

Исторические типы стратификации

- **Рабство** - экономическая, социальная и юридическая форма закрепощения людей, граничащая с полным бесправием и крайней степенью неравенства.
- Различают две его формы: патриархальное и классическое.
- При **патриархальном рабстве** (примитивная форма) раб обладал всеми правами младшего члена семьи: жил в одном доме с хозяевами, участвовал в общественной жизни, вступал в брак со свободными, наследовал имущество хозяина. Его запрещалось убивать.

- При **классическом рабстве** (зрелая форма) раба окончательно закабалили: он жил в отдельном помещении, ни в чем не участвовал, ничего не наследовал, в брак не вступал и семьи не имел. Его разрешалось убивать.
- Он не владел собственностью, но сам считался собственностью хозяина («говорящим орудием»).

- **Кастой** называют социальную группу (страту), членством в которой человек обязан исключительно рождению. Он не может перейти из одной касты в другую при жизни.
- В Индии 4 основных касты: брахманы (священники), кшатрии (воины), вайшии (купцы), шудры (рабочие и крестьяне) и около 5 тысяч неосновных каст и подкаст.
- Особо стоят неприкасаемые (отверженные) - они не входят ни в какую касту и занимают самую низшую позицию.
- В ходе индустриализации касты заменяются классами. Индийский город все больше становится классовым, а деревня, в которой проживает 7/10 населения, остается кастовой.

Брахманы (жрецы)

Кшатрии (воины)

Вайшья
(земледельцы)



Шудры
(слуги)

Далиды («неприкасаемые»)

- **Сословие** - социальная группа, обладающая закрепленными обычаями или юридическим законом и передаваемыми по наследству правами и обязанностями.
- Классическим образцом сословной организации являлась Европа, где на рубеже XIV-XV веков общество делилось на высшие сословия (дворянство и духовенство) и непривилегированное третье сословие (ремесленники, купцы, крестьяне).
- Характерная черта сословий - наличие социальных символов и знаков: титулов, мундиров, орденов, званий.

Сословия в Средние века

Духовенство



Дворянство



Третье сословие



СОСЛОВИЯ

I. «Те, кто молится»
(монахи,
духовенство)

II. «Те, кто воюют»
(светские, феодалы,
рыцари)

III. «Те, кто трудится»
(все остальные,
прежде всего
крестьяне)

Классы как вид социальной стратификации

- **Классы - большие группы людей, различающиеся по их отношению к собственности.**
- **Немецкий философ Карл Маркс (1818-1883), предложивший классификацию классов, указывал, что важным критерием выделения классов является положение их членов — угнетенное или угнетаемое:**
- **в рабовладельческом обществе такими были рабы и рабовладельцы;**
- **в феодальном обществе — феодалы и зависимые крестьяне;**
- **в капиталистическом обществе — капиталисты (буржуазия) и рабочие (пролетариат);**
- **в коммунистическом обществе классов не будет.**

Шесть социальных классов

- В современной социологии часто говорят о классах в самом общем смысле - как о совокупностях людей, имеющих сходные жизненные шансы, опосредованные доходом, престижем и властью:
- высший класс: делится на верхний высший (богатые люди из «старых семей») и нижний высший (недавно разбогатевшие люди);
- средний класс: делится на верхний средний (профессионалы) и нижний средний (квалифицированные рабочие и служащие);
- низший класс делится на верхний низший (неквалифицированные рабочие) и нижний низший (люмпены и маргиналы).

классы

- **В широком значении под классом понимают большую социальную группу людей, владеющих либо не владеющих средствами производства, занимающую определенное место в системе общественного разделения труда и характеризующуюся специфическим способом получения дохода.**

классы

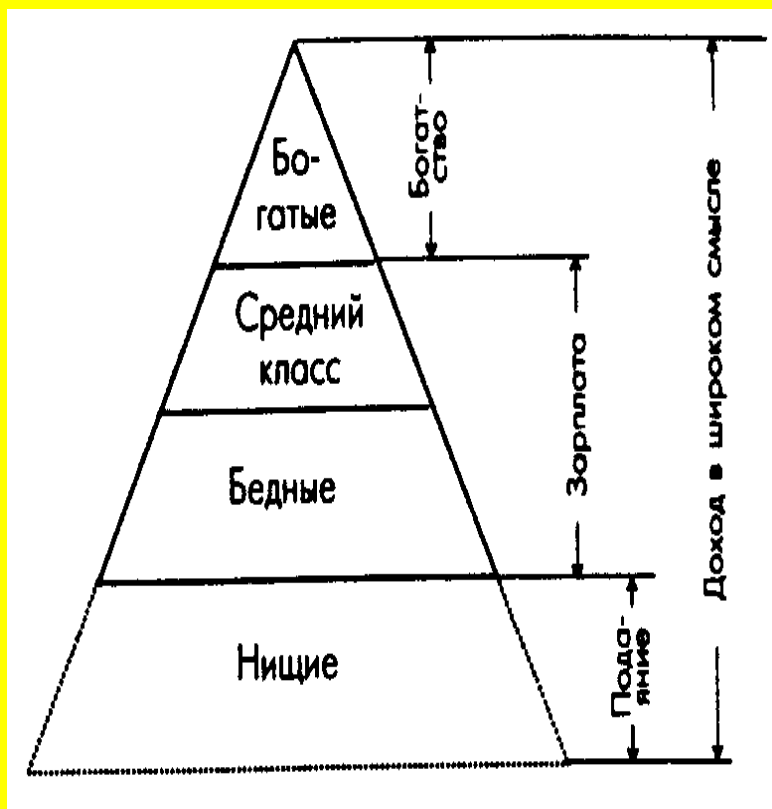
- **В узком значении класс — любая социальная страта в современном обществе, отличающаяся от других доходом, образованием, властью и престижем.**
- **Отсюда можно сделать очень важный вывод: в историческом смысле классы - самый молодой и самый открытый тип стратификации.**

Изменения в социальной стратификации российского общества

В ходе развития демократических и рыночных реформ социальная стратификация российского общества претерпела значительные изменения.



Изменился характер стратификационной системы



Формирование
стратификационной
системы происходит на
экономической основе.

**Главные критерии
стратификации:**

1. уровень доходов.
2. владение
собственностью.
3. возможность
осуществлять
самостоятельную
хозяйственную
деятельность.

Сложился довольно многочисленный предпринимательский слой

- **Переход к рыночной экономике породил новые статусные группы, обладающие экономической свободой и претендующие на самые высокие места в системе общественного устройства.**
- **Резко возрос престиж предпринимательской, коммерческой, финансово-банковской, управленческой, юридической и других видов деятельности.**

Наметилось полярное расслоение общества

- **Растёт дифференциация доходов населения.**
- **Складывается противоречие между богатыми и бедными.**
- **Тяжёлое положение сохраняется у групп социального риска: пенсионеры, многодетные семьи, инвалиды.**

Нарастание социальных различий по территориям страны

Социальные проблемы по-разному проявляются в столице, областном центре, малом городе, на селе, в различных регионах России.

Начинает формироваться средний класс

- **Средний класс – слой в системе социальной стратификации, который расположен между высшим и низшим классами**
- **Ядро среднего класса образуют высокопродуктивные, инициативные и предприимчивые социальные категории: предприниматели, менеджеры, бизнесмены, фермеры, представители научно-технической интеллигенции, высококвалифицированные рабочие.**

Средний класс

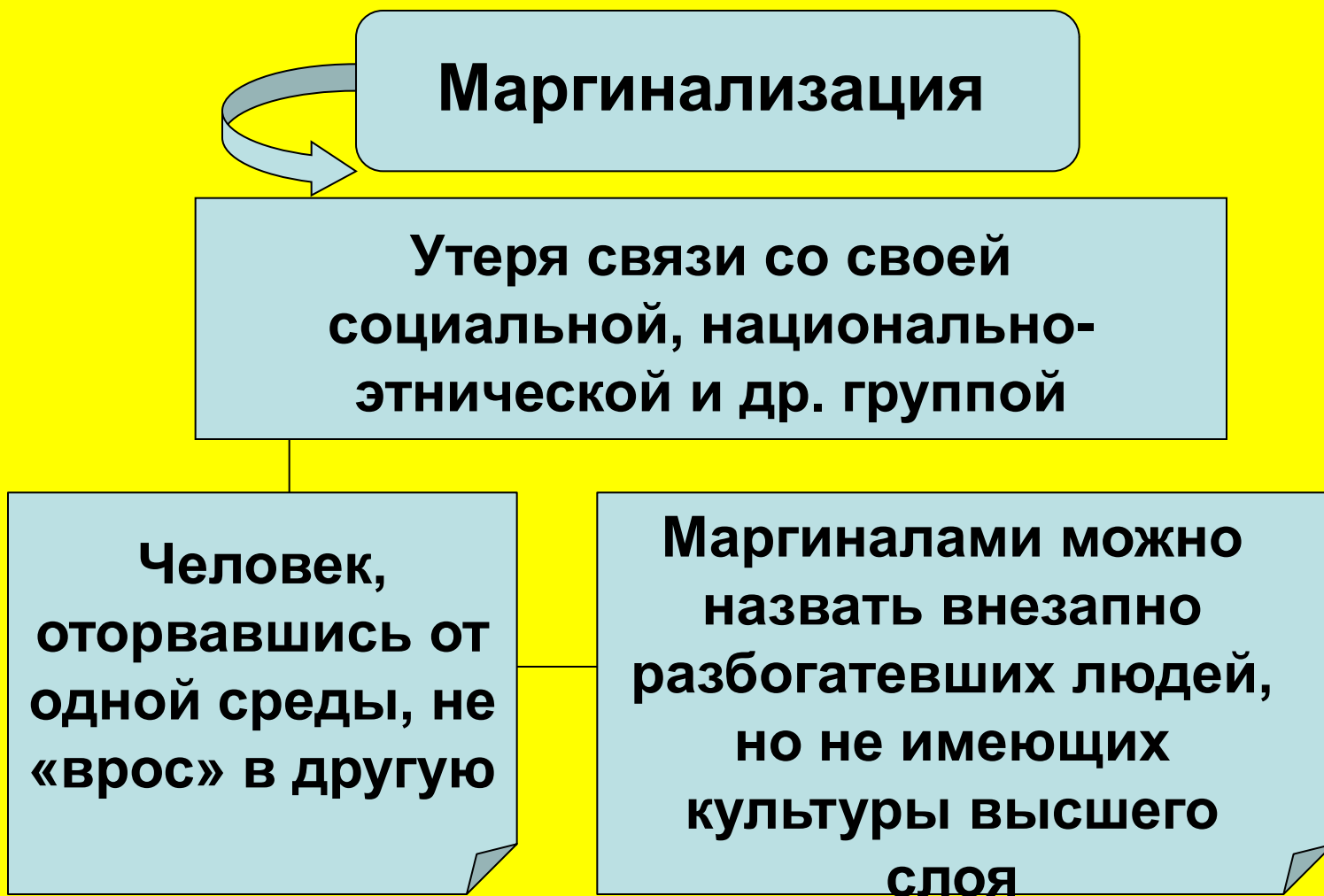
```
graph TD; A[Средний класс] --> B[Определяет стабильность социальной системы]; A --> C[Обеспечивает динамичное развитие социальной системы]; A --> D[Заинтересован в осуществлении экономических реформ];
```

Определяет
стабильность
социальной
системы

Обеспечивает
динамичное
развитие
социальной
системы

Заинтересован в
осуществлении
экономических
реформ

Наблюдается широкая маргинализация общества



Стратификационная модель российского общества

1. **элита** – правящая политическая, экономическая - 0,5%;
2. **верхний слой** – крупные и средние предприниматели, директора крупных и средних приватизированных предприятий - 6,5%;
3. **средний слой** – представители мелкого бизнеса, квалифицированные профессионалы, среднее звено управления, офицеры – 20%;
4. **базовый слой** – рядовые специалисты, помощники специалистов, рабочие, крестьяне, работники торговли и сервиса – 60%;
5. **нижний слой** – малоквалифицированные и неквалифицированные работники, временно безработные – 7%;
6. **социальное дно** – 5%.

10 богатейших бизнесменов из России в рейтинге Forbes — 2021



\$29,1 млрд

Алексей Мордашов
и семья (+\$12,3 млрд)



\$22 млрд

Геннадий
Тимченко (+\$7,6 млрд)



\$27 млрд

Владимир
Потанин (+\$7,3 млрд)



\$18,4 млрд

Алишер
Усманов (+\$5 млрд)



\$26,2 млрд

Владимир
Лисин (+\$8,1 млрд)



\$17,9 млрд

Андрей
Мельниченко (+\$5,4 млрд)



\$24,9 млрд

Вагит
Алекперов (+\$9,7 млрд)



\$17,2 млрд

Павел
Дуров (+\$13,8 млрд)



\$24,9 млрд

Леонид
Михельсон (+\$7,8 млрд)



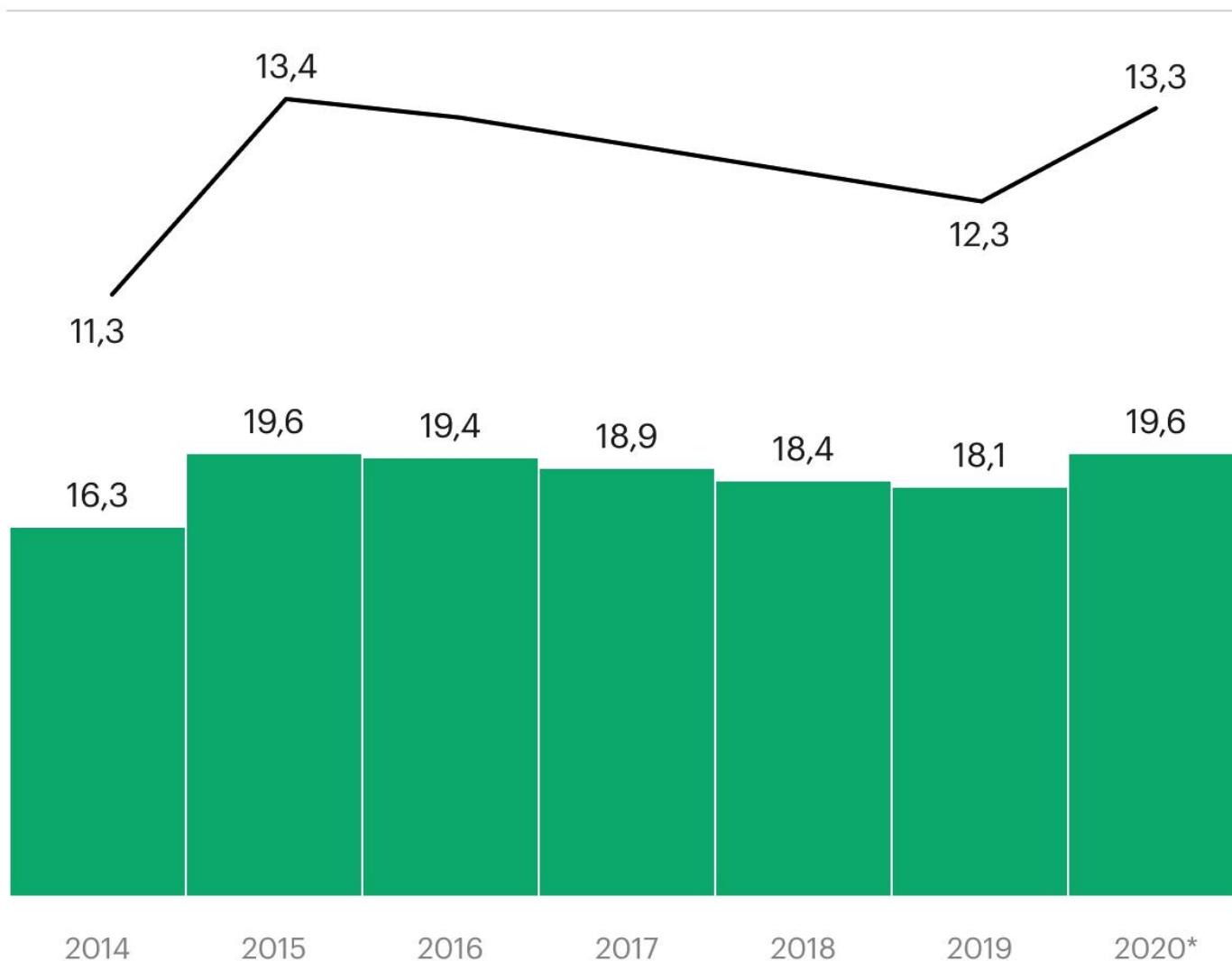
\$15,8 млрд

Сулейман Керимов
и семья (+\$5,8 млрд)



Динамика уровня бедности в России

● млн человек — в % от общей численности населения



Особенности стратификации в современной России:

- 1. Изменение характера стратификационной системы (от этакратической к экономической).**
- 2. Складывание предпринимательского слоя.**
- 3. Появление новых престижных видов деятельности.**
- 4. Поляризация общества.**
- 5. Начинает формироваться средний класс.**
- 6. В настоящее время стратификационный профиль нашего общества весьма подвижен.**

К какому классу вы
предпочитаете
относиться?



Социальное неравенство

- В странах Европы и Японии доходы 10% наиболее богатых превышают доходы 10% беднейших не более, чем в 6 - 7 раз.
- В США доходы самых богатых граждан выше, чем самых бедных, в 16 раз.
- В России соотношение доходов самых богатых и самых бедных 10 % населения составляет 20:1 и эта разница постоянно увеличивается.
- В Москве самые богатые превосходят в своих доходах самых бедных в 60 раз.

Понятие среднего класса

- В современных развитых странах основную массу населения (60-80%) составляет т.н. «средний класс».
- Именно он рассматривается гарантом стабильности и процветания общества.
- В странах Западной Европы в XIX в. со средним классом идентифицировала себя мелкая и средняя буржуазия, богатые крестьяне и ремесленники.
- В XX веке – высокооплачиваемые «белые воротнички», лица «свободных профессий», менеджеры.

Понятие среднего класса

- «Новые» слои среднего класса состоят из лиц, владеющих интеллектуальной собственностью, развитыми навыками сложной трудовой деятельности: инженерно – технические, свободные профессии, высококвалифицированные рабочие. В развитых странах они составляют ядро среднего класса.
- Средний класс – это сравнительно высоко обеспеченная часть общества, владеющая собственностью, обеспечивающей ей личную экономическую независимость.

**SAVE THE
MIDDLE
CLASS**



Характеристики среднего класса

- В США средний класс начинается с дохода в 1400 \$ на каждого члена семьи в месяц, в Испании - с 750 \$, в Индии со 100 \$ в месяц.**
- В современной России средний класс по данным разных исследователей составляет от 6 до 30% населения.**
- В Москве средний класс делится на:**
 - Высший средний слой (5-10 т. \$.)**
 - Средний средний слой (2,5 - 5 тыс. \$)**
 - Низший средний слой (1- 2,5 тыс. \$)**

Можно выделить 4 возможных уровня жизни населения:

1. **Достаток** – пользование благами, обеспечивающими всестороннее развитие человека.
2. **Нормальный уровень** – рациональное потребление, обеспечивающее человеку восстановление его физических и интеллектуальных сил.
3. **Бедность** – потребление благ на уровне сохранения работоспособности.
4. **Нищета** – минимально допустимый по биологическим критериям набор благ и услуг, потребление которых позволяет поддерживать только жизнеспособность человека.

- 1. Правительства в развитых странах заинтересованы в том, чтобы подтягивать бедных до приемлемого уровня жизни.**
- 2. Им считается уровень приличествующей жизни – ниже среднего, но достаточно высокий для того, чтобы не позволить личности деградировать, опуститься на социальное дно.**
- 3. В каждом обществе он свой. Но это всегда определенный набор благ, делающий жизнь приличествующей, соответствующей определенному стандарту.**

Понятие бедности

- С понятием социальной стратификации тесно связано и понятие **бедности**.
- В социологии **бедность** – это не только минимальный доход, но и особый образ и стиль жизни, передающиеся из поколения в поколение нормы поведения, особая субкультура.
- Бедных людей в разных обществах называют по-разному: люмпены, андекласс, иногда к ним относят и маргинальные слои.
- К люмпенам относят людей, опустившихся на «дно» общественной жизни – бродяг, нищих, бомжей.

Виды бедности

Абсолютная

– состояние, при котором индивид не в состоянии на свой доход удовлетворить даже основные потребности либо удовлетворяющий их только на уровне, обеспечивающем биологическое выживание.

Относительная

– невозможность поддерживать уровень приличествующей жизни, стандарт жизни, принятый в обществе. Показывает, насколько человек беден в сравнении с людьми, не считающимися бедными.

Виды абсолютной бедности

- **Необеспеченность** (умеренная бедность) – обеспечен только прожиточный минимум.
- **Нужда** – средств хватает на простейшие биологические нужды - $\frac{1}{2}$ - $\frac{2}{3}$ прожиточного минимума.
- **Нищета** – положение людей, не располагающих даже физиологическим минимумом средств к жизни.

Маргинальные слои

- К маргинальным слоям относят группы, занимающие промежуточное положение между устойчивыми общностями.
- Один из основных каналов маргинализации – массовая миграция из села в город.
- В конце 60-х гг. XX века в США и Великобритании для обозначения самых низших, выброшенных из жизни слоев на смену понятию «люмпены» пришло понятие «underclass» (андекласс).

Стратификационная несовместимость

- **Если некоторые показатели конкретного статуса, к примеру профессора и полицейского, выходят за границы своего класса, то статусную несовместимость можно трактовать еще и как стратификационную несовместимость.**
- **Если взять российское общество, то обнаруживается, что на шкале доходов профессор находится в низшем классе, по шкале престижа - в высшем.**

- **Стратификационная несовместимость вызывает чувство социального дискомфорта, который может перейти во фрустрацию, фрустрация - в неудовлетворенность своим местом в обществе.**
- **Чем меньше в обществе случаев статусной и стратификационной несовместимости, тем оно более стабильно.**

Социальная мобильность

По Питириму Сорокину под социальной мобильностью понимается любой переход индивида или иного социального объекта от одной социальной позиции к другой.

Горизонтальная мобильность

- **перемещение социального объекта без изменения статусного положения.**
- **Например, переход студента из одного вуза в другой, но на равнозначную роль и т.п.**
- **При этом объект не меняет свою принадлежность к социальному слою и статусу.**

Виды миграции

- По характеру миграции: **трудовая, по политическим мотивам;**
- По продолжительности – **временная (сезонная) и постоянная;**
- Миграция по территории: **внутренняя, международная.**
- По статусу: **легальная, нелегальная.**

Эмиграция

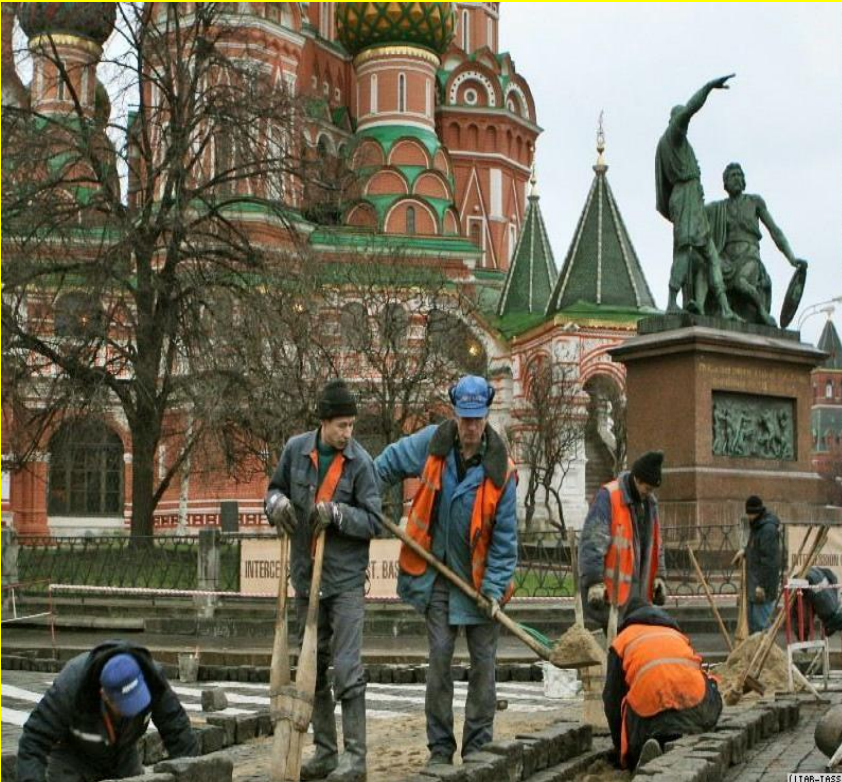


Последний взгляд на берега
Англии

- Эмиграция – это переселение из одной страны в другую по экономическим, политическим, личным обстоятельствам.

Иммиграция

- Иммиграция – это приезд в страну на постоянное место жительства или на длительное проживание.



Миграция



Трудовая миграция

- Миграция – это перемещение людей из одного региона (страны, мира) в другой.

Вертикальная мобильность

- **отражает перемещение социального субъекта из одной страны в другую;**
- **меняется положение в обществе или в группе;**
- **приводит к повышению или понижению престижа, материального положения, уровня и условий жизни и т.п. ;**
- **различают восходящую и нисходящую вертикальную мобильность.**

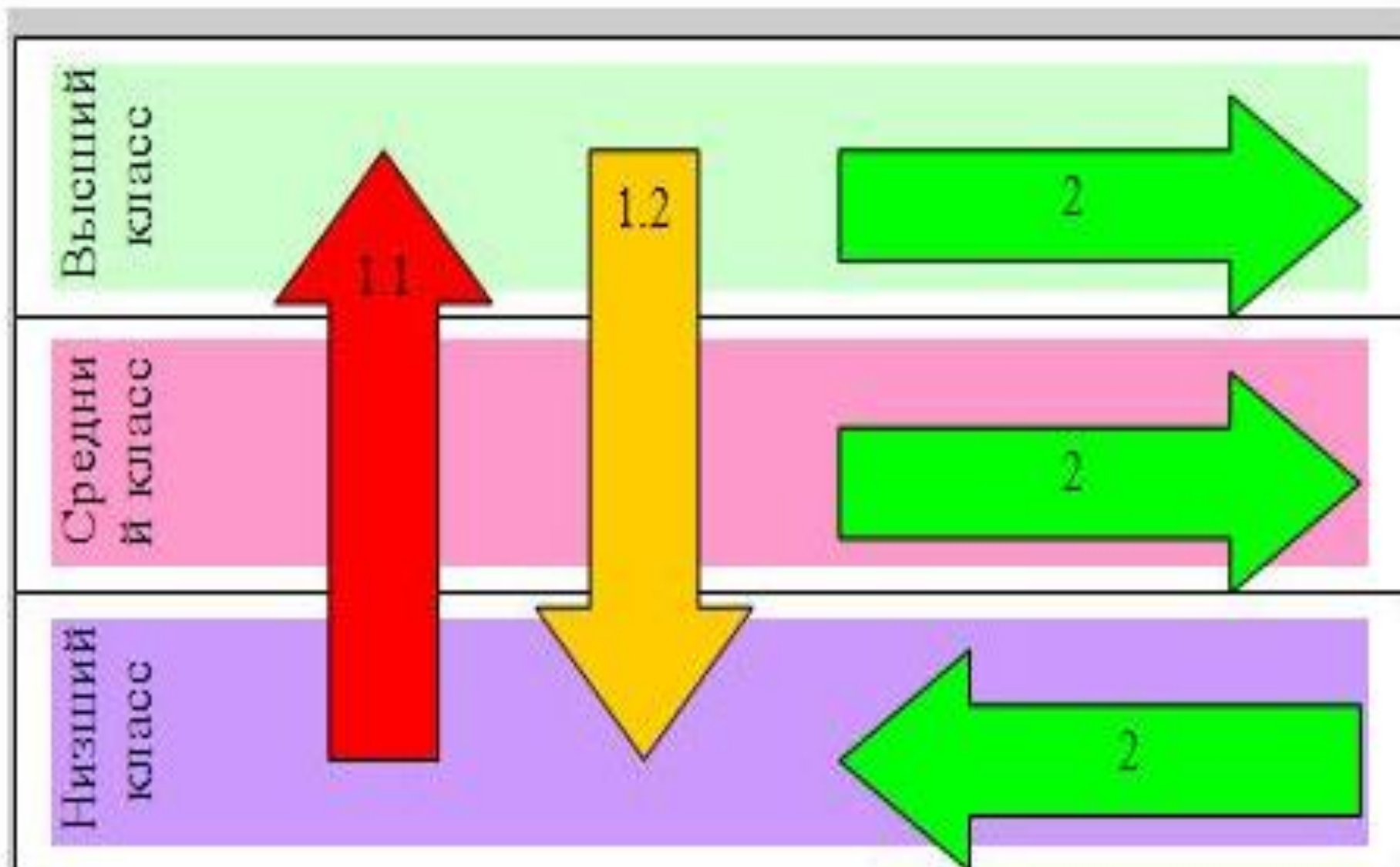


Рис. 4. Социальная мобильность: 1. Вертикальная: 1.1 восходящая; 1.2 нисходящая; 2. Горизонтальная

Мобильность общества обусловлена

```
graph TD; A[Мобильность общества обусловлена] --> B[Массовым переходом из низших слоёв общества в более высокие]; A --> C[Переходом из высших слоёв в низшие слои]; B --> D(Восходящая мобильность); C --> E(Нисходящая мобильность);
```

Массовым
переходом из
низших слоёв
общества в более
высокие

Восходящая
мобильность

Переходом из
высших слоёв в
низшие слои

Нисходящая
мобильность

Поколенная мобильность

- **Межпоколенная мобильность - сравнительное изменение социального статуса у различных поколений (пример: сын рабочего становится врачом).**
- **Внутрипоколенная мобильность (социальная карьера) — изменение статуса в рамках одного поколения (пример: инженером становится начальником цеха, потом директором завода).**

- На вертикальную и горизонтальную мобильности влияют пол, возраст, уровень рождаемости, уровень смертности, плотность населения.
- В целом мужчины и молодые более мобильны, чем женщины и пожилые.
- Там, где высок уровень рождаемости, население более молодое и поэтому более подвижное, и наоборот.

Проблемный вопрос

**Может ли человек в
современном обществе
изменить свой
социальный статус, если
он его не устраивает?**